**Программа семинара**

**«Комплексные решения ПО управлениЮ продажами.**

**Изучение финансовых рынков»**

|  |  |
| --- | --- |
| 10:45 - 11:00 | * Регистрация на семинар |
| 11:00 - 11:10 | * Приветствие * Краткая информация по раздаточному материалу и документам * Регламент семинара |
| 11:10 - 11:30 | * **Блок 1. Ключевые тренды и проблемы управления продажами** |
| 11:30 - 11:50 | * **Блок 2. Организационные структуры управления продажами** |
| 11:50 - 12:10 | * **Блок 3. Управление ключевыми клиентами** |
| 12:10 - 12:20 | * Ответы на вопросы * Консультация по регистрации на портале «Бизнес-навигатор МСП» |
| 12:20 - 12:30 | * Перерыв |
| 12:30 - 14:00 | * **Блок 4. Процесс продаж и техники продаж** |
| 14:00 - 14:30 | * **Блок 5. Системы мотивации и оценка деятельности отдела продаж** |
| 14:30 - 14:55 | * **Блок 6. Основы функционирования финансовых рынков** |
| 14:55- 15:00 | * Закрытие семинара |